



Ons nooi jou uit om by die OBARO-span aan te sluit en saam 'n beter toekoms vir ons industrie te bou. OBARO glo daarin om 'n positiewe werkskultuur te kweek wat loopbaan-groei en innovasie aanmoedig, daarom is ons opgewonde om die OBARO kultuur met nuwe lede van die OBARO-span te deel. Met 90+ jaar se ondervinding streef OBARO daarna om die boer se besigheid op elke plaas te wees.



MAKELAAR OBARO Hoofkantoor – Middelburg Distrik (Verw.:24/385)

Geleentheid vir 'n dinamiese individu met 'n sterk verkoopsagtergrond by OBARO Makelaars.

Ons bied 'n uitdagende geleentheid vir iemand met 'n passie vir verkope om by OBARO Makelaars aan te sluit. Hierdie rol is ideaal vir nuwelinge in die bedryf wat by 'n gevestigde handelsmerk wil aansluit en hul korttermyn makelaarspraktyk wil uitbrei met die ondersteuning van ons administratiewe kantoor of 'n bestaande korttermyn makelaar. Die suksesvolle kandidaat sal ook die geleentheid hê om verhoudings met interne rolspelers by OBARO te bou, wat van kardinale belang is vir sukses in hierdie posisie.

OBARO Makelaars is deel van die OBARO Groep, waar die suksesvolle kandidaat aan die Versekeringsbestuurder sal rapporteer.

Verantwoordelikhede:

- Ontwikkel en implementeer 'n doeltreffende bemarkingsstrategie om nuwe besigheid te werf en te laat groei, volgens die riglyne van OBARO Makelaars;
- Handhaaf bestaande besigheid deur professionele verhoudings met kliënte te vestig en te onderhou;
- Ontleed en evalueer bestaande versekeringspolisse, bied vergelykende ontledings aan en stel alternatiewe voor aan kliënte;
- Implementeer effektiewe besigheidspraktyke om sukses te verseker;
- Bou en handhaaf sterk verhoudings met beide interne spanlede en eksterne kliënte; en
- Bly op hoogte van die nuutste wetgewing en regulasies in die korttermynversekeringsbedryf.

Vaardighede, Kwalifikasies en Algemene Vereistes:

- Graad 12 kwalifikasie sal as vereiste dien, en 'n toepaslike nagraadse kwalifikasie sal voorkeur geniet;
- Voltooide NQF 4 Kwalifikasie sal as voorkeur dien;
- Regulatoriese Eksamen Sertifikate (RE1/5) sal as voorkeur dien;
- Rekenaar vaardig en kennis van die MS Office pakket;
- Handhaaf uitstekende kliënteverhouding en sterk kommunikasievaardighede;
- Voorkeur sal gegee word aan kandidate met relevante ervaring in oesversekering en bateversekeringbemarking;
- Sterk geskrewe en verbale kommunikasievaardighede in Afrikaans en Engels;
- Skoon krediet- en kriminele rekord is 'n vereiste; en
- Bereidwilligheid om te reis met 'n geldige motorlisensie.

Om vir hierdie pos aansoek te doen, besoek asseblief ons webwerf by www.obaro.co.za/careers

Sluitingsdatum: Vrydag, 13 September 2024.

*Die aanstelling sal gedoen word in ooreenstemming met OBARO se Gelyke
Indiensnemingsplan.*

Deur aansoek te doen vir hierdie pos stem u, in terme van die Wet op Beskerming van Persoonlike Inligting (POPI), in dat u persoonlike inligting wat verkry word deur OBARO en derde party leweransiers, die inligting mag gebruik en stoor om verwysings na te gaan en vir kredietwaardigheid ondersoek en statistieke verslag doeleindes. Indien u 30 dae na die sluitingsdatum nog nie van ons verneem het nie, kan u aanvaar dat u aansoek onsuksesvol is.



In lyn met die boer
Aligned with the farmer



We invite you to join the OBARO team in building a better future for our industry. OBARO believes in cultivating a positive work culture that encourages career growth and innovation and we are excited to share the OBARO culture with new members of the OBARO team. With 90+ years experience OBARO strives to be the farmers business on every farm.



BROKER

OBARO Head Office – Middelburg District

(Ref.:24/385)

Opportunity for a dynamic individual with a strong sales background at OBARO Brokers.

We present a challenging opportunity for someone with a passion for sales to join OBARO Brokers. This role is ideal for newcomers to the industry who want to join an established brand and expand their short-term brokerage practice with the support of our administrative office or an existing short-term brokerage. The successful candidate will also have the opportunity to build relationships with internal role players at OBARO, which is crucial for success in this position.

OBARO Brokers are part of the OBARO Group, where the successful candidate will report to the Insurance Manager.

Responsibilities:

1. Develop and implement an effective marketing strategy to recruit and grow new business, following the guidelines of OBARO Brokers;
2. Maintain existing business by establishing and maintaining professional relationships with customers;
3. Analyze and evaluate existing insurance policies, offer comparative analyses, and suggest alternatives to customers;
4. Implement effective business practices to ensure success;
5. Build and maintain strong relationships with both internal team members and external clients; and
6. Stay up-to-date with the latest legislation and regulations in the short-term insurance industry.

Skills, qualifications and general requirements:

1. Grade 12 qualification will serve as a requirement, and preference will be given to a relevant postgraduate qualification;
2. Completed NQF 4 Qualification will serve as preference;
3. Regulatory Examination Certificates (RE1/5) will serve as preference;
4. Computer proficiency and knowledge of the MS Office package;
5. Maintain excellent customer relationship and strong communication skills;
6. Preference will be given to candidates with relevant experience in crop insurance and asset insurance marketing;
7. Strong written and verbal communication skills in Afrikaans and English;
8. Clean credit and criminal record is a requirement; and
9. Willingness to travel with a valid car license.

To apply for this position, please visit our website at www.obaro.co.za/careers

Closing date: Friday, 13 September 2024.

The appointment will be made in accordance with OBARO's Employment Equity Plan.

Deur aansoek te doen vir hierdie pos stem u, in terme van die Wet op Beskerming van Persoonlike Inligting (POPI), in dat u persoonlike inligting wat verkry word deur OBARO en derde party leweransiers, die inligting mag gebruik en stoor om verwysings na te gaan en vir kredietwaardigheid ondersoek en statistieke verslag doeleindes. Indien u 30 dae na die sluitingsdatum nog nie van ons verneem het nie, kan u aanvaar dat u aansoek onsuksesvol is.



In lyn met die boer
Aligned with the farmer